

**ФИНФОРТ****Партнерские пакеты по реализации продукта Дебетовая карта через сервисы экосистемы Финфорт**

Интеграция по протоколу api - полный цикл выдачи продукта

Интеграция по протоколу api - лидогенерация

Личный Кабинет поставщика - полный цикл

Личный Кабинет поставщика - лидогенерация

Реферальная ссылка - лидогенерация

Базовый пакет услуг:	Расчетный план по реализации дебетовых карт, шт. в год	5 000	10 000	25 000	50 000	не предусмотрено	не предусмотрено	не предусмотрено	не предусмотрено	
	Уровень гарантированной активации	> 50%	> 50%	> 50%	> 50%	-	> 50%	-	-	
	Контроль утилизации в течение 30 дней с даты выдачи карты	от 500 р.	от 500 р.	от 1.000 р.	от 1.000 р.	-	от 1.000 р.	-	-	
	Расширение географии присутствия Банка (по согласованию)	вся Россия								
	Обязательная верификация клиентов физических лиц ресурсами ФИНФОРТ:									
	- фотографирование документов и клиента	+	+	+	+	-	+	-	-	
	- подтверждение личности	+	+	+	+	-	+	-	-	
	Сопровождение документооборота "Банк-клиент":									
	- назначение встречи	+	+	+	+	-	+	-	-	
	- подписание документов с клиентом	+	+	+	+	-	+	-	-	
- возврат документов в банк	+	+	+	+	-	+	-	-		
Приоритет в показе/выдаче продукта:										
- в системе подбора продуктов	средний	средний	высокий	высокий	низкий	средний	низкий	низкий		
- для агентов	средний	средний	высокий	высокий	низкий	средний	низкий	низкий		
- для Контакт Центра	средний	средний	средний	высокий	низкий	средний	низкий	низкий		
Приоритет в очереди интеграций продукта	средний	средний	средний	высокий	низкий	средний	низкий	низкий		
Размещение продукта на платформах Финфорт:										
- маркетплейс ФИНМАРТ https://Finmart24	+	+	+	+	+	+	-	-		
- программа лояльности	+	+	+	+	-	+	-	-		
- информационный портал Финтолк https://fintolk.pro	+	+	+	+	+	+	+	+		
- агентская платформа ФИНБРОКЕР https://myfinbroker.ru/	+	+	+	+	+	+	+	+		
Внутренний антифрод	+	+	+	+	+	-	-	-		
Контроль качества взаимодействия с клиентом	+	+	+	+	+	+	+	+		
Консультирование клиента по условиям продукта (1 раз в месяц)	+	+	+	+	-	+	-	-		
Верификация пакета документов перед отправкой в Банк	+	+	+	+	-	+	-	-		
Своевременная отправка всех документов в Банк	+	+	+	+	-	+	-	-		
БЕСПЛАТНО (при заключении договора в 1 квартале 2021г.)										
Публикация рекламных статей на информационном портале Финтолк https://fintolk.pro	2 статьи	3 статьи	4 статьи	5 статей	-	-	-	-		
Размещение рекламного баннера на главной странице Федерального маркетплейса Финмарт https://Finmart24	1 месяц	2 месяца	3 месяца	6 месяцев	-	-	-	-		
Размещение рекламного баннера карты на главной странице Федеральной бонусной программы Общероссийского Профсоюза образования PROFCARDS https://profcards.ru/	1 месяц	2 месяца	3 месяца	6 месяцев	-	-	-	-		
Участие спикера от Банка в совместных вебинарах на портале «Финансовая грамотность» https://fintolk.pro/fingramotnost/	1 раз в год	2 раза в год	3 раза в год	без ограничений	-	-	-	-		
Участие региональных представителей Банка в офлайн мероприятиях, посвящённых повышению уровня финансовой грамотности населения в малых городах России	1 раз в год	2 раза в год	3 раза в год	без ограничений	-	-	-	-		
Требования к партнеру:										
Предоставление продукта для агентской сети в формате «карта в кармане»	обязательно				обязательно	-	-	-		
Предоставление описания протокола API, включая: статусную модель, справочник ошибок и другие справочники, используемые в API	обязательно				обязательно	-	-	-		
Предоставление авторизационных данных для тестового/боевого контура (URL тестового/боевого контура, API ключ, ID партнера, тестовые данные)	обязательно				обязательно	-	-	-		
Предоставление шаблонов документов (если используются)	обязательно				-	обязательно	-	-		
Прикрепление ответственного сотрудника - специалиста ИТ, который будет сопровождать интеграцию	обязательно				-	-	-	-		
Акции/привилегии для клиентов или совместный продукт	желательно	желательно	желательно	обязательно	желательно	желательно	желательно	желательно		
Акции для агентов	желательно	желательно	желательно	обязательно	желательно	желательно	желательно	желательно		
Процесс запуска:										
Шаг 1. Заключение договора о сотрудничестве	1 неделя									
Шаг 2. Подготовка к интеграции по API (получаем, оцениваем, определяемся со сроками)	1-2 недели				не предусмотрено					
Шаг 3. Интеграция										
Шаг 4. (параллельно с Шагом 3) Подготовка Корпоративным университетом материалов и проведение внутреннего обучения агентской сети и Контакт-центра	2 недели				1 неделя					
Шаг 5. Проведение тест-продаж для финальной настройки всех процессов	1 неделя									
Шаг 6. Запуск!										
Гарантии ФИНФОРТ:										
Реализация продукта и офлайн и онлайн по принципу "1 клиент - 1 заявка - 1 банк"	гарантируем				гарантируем					
Покрытие рисков от агентского фрода	гарантируем				не реализуемо					
Отсутствие мисселинга	гарантируем				гарантируем					
Выполнение плановых показателей	гарантируем				не предусмотрено					
ТАРИФ										
Реализация продукта и офлайн и онлайн по принципу "1 клиент - 1 заявка - 1 банк"	индивидуально, по запросу									